

# Private Banking



**Anlegen ist einfach**

**GLANZWELTEN**  
Die Edelmetallberatung  
über Sparkasse Vogtland

  
Sparkasse  
Vogtland

**REINE GOLD**

# Vertrauen, Exzellenz und Professionalität

Möchten Sie Ihr Kapital in den besten Händen sehen? Zum wiederholten Male vom Deutschen Institut für Bankentests GmbH für die „Beste Beratung Private Banking“ in Sachsen ausgezeichnet, ergibt sich ein einheitliches Bild. Ein Bild voller **Vertrauen**, schneller **Kommunikation** und **Transparenz** gegenüber den eigenen Kunden. Als Team unschlagbar und in der Beratung professionell.

Durch exzellente Qualität, kompetente Ansprechpartner und langjährige Kundenbeziehung erreichen wir höchste Kundenzufriedenheit. So individuell wie Sie selbst, Ihr Vermögen und Ihre Wünsche sind, so individuell ist auch unser Betreuungsangebot an Sie.



Freuen Sie sich darauf, Ihren Private Banking-Berater kennenzulernen, damit Sie sich jederzeit persönlich gut beraten fühlen können.

Wir freuen uns auf Sie!





Schon Henry Ford sagte:

„ Wenn alle zusammen  
nach vorne schauen,  
kommt der Erfolg von selbst.“

---

Zusammen nach vorne schauen, sich gegenseitig stärken und unterstützen. Zusammen eins sein. All das beschreibt das Team der Private Banking-Berater. Obgleich jeder ein Teil des Mosaiks ist, zeigt der Erfolg der Berater und die Zufriedenheit der Kunden jedes Mal aufs Neue:

„  
Zusammen können wir alles schaffen!  
Gemeinsam sind wir stark!  
“

# Kai Lederer

Steuermann und Familienmensch



Was passiert, wenn ein Team von einem Mann mit Hingabe geführt wird? Und was geschieht, wenn genau diese Führungskraft die **Stärken und Schwächen** jedes einzelnen Teammitglieds erspürt und sie zugleich trefflich **zu verbinden** weiß? Richtig. Das Team blüht auf und entfaltet seine vollen Potenziale. Aus einzelnen Menschen **mit besonderen Fähigkeiten** entsteht ein **Verbund**, ein **kollektives Großes**, das aus seinem Vollen unermüdlich schöpft.





**Kai Lederer** leitet jenes Team der Private Banking-Berater der **Sparkasse Vogtland**. Innerlich gefestigt, steht er stets an der Seite seiner Mitarbeiter, trägt **Verantwortung** und trifft mit Leichtigkeit auch schwierige Entscheidungen. Sein Team formt und führt er mit **Vertrauen, Rückgrat** und **Kompetenz**.

Spricht man mit Beratern der Sparkasse Vogtland wird deutlich, wie wichtig das Vertrauen ist, das Herr Lederer in seinem Team vermittelt. **Wertschätzend** gehen alle miteinander um und führen mit starkem Zusammenhalt ihre Aufgaben aus. Kai Lederers eigene **Zufriedenheit** überträgt sich auf seine Teammitglieder – ähnlich wie zu Hause, wenn er sich freut, wenn Frau und Kinder von **positiven Erlebnissen** am Tag erzählen.



*"Lerne aus der Vergangenheit,  
träume von der Zukunft,  
aber lebe immer in der Gegenwart."*



Kai Lederer hält das Ruder **fest im Griff**. Schon im Studium entwickelte er eine Vorliebe für Steuerrecht. Nunmehr bringt er seine **Expertise** in diesem Gebiet als **Dozent** an der Sparkassenakademie ein, denn Führen heißt für ihn auch, Wissen weiterzugeben.



“

Ein fester Ansprechpartner mit allumfassender Kompetenz resultiert in verständlicher Beratung. Mit Geduld und stets freundlich, werden alle meine Fragen immer beantwortet.

Matthias Rischke, Klingenthal

”

Er hat noch viel vor mit seiner Familie, die ihm so wichtig ist – eine **Motorradtour** durch Bayern oder eine Reise mit dem Wohnmobil durch die USA. Still kann er nach einem Arbeitstag jedoch auch die kleinen Dinge im Leben genießen: seinen Garten, eine Fahrradtour mit Besuch in einem Biergarten. Seine **Ausgeglichenheit und Ruhe** übertragen sich immer wieder aufs Neue auf sein Team.

## STECKBRIEF



### Kai Lederer

Direktor Private Banking

### Familie

Verheiratet, zwei Kinder


### Ausbildung

Dipl. Bankbetriebswirt

### Liebblingsplatz

Talsperre Pirk,  
Schloss Voigtsberg,  
Bad Elster





## Leistungen

Eine individuelle Finanzplanung und eine professionelle Vermögensanlage stehen im Mittelpunkt unserer exklusiven und diskreten Betreuung.

Mit unserem umfassenden Leistungsangebot und einer auf Sie persönlich zugeschnittenen Beratung setzen wir Highlights in Ihren finanziellen Angelegenheiten.

# PRIVATE BANKING



## PRIVATE & GEWERBLICHE FINANZPLANUNG

- Vermögensoptimierung
- Absicherung der Lebensrisiken
- Ruhestandsplanung
- Finanzierung
- steuerliche Themen



## GENERATIONSMANAGEMENT

- Nachlassplanung
- Testamentsvollstreckung
- Unternehmensnachfolge



## IMMOBILIENMANAGEMENT

- Vermittlung
- Finanzierung
- Veräußerung
- Wohn- und Ferienimmobilien im In- und Ausland



## STIFTUNGSMANAGEMENT

- Gründung
- Betreuung
- Anlagerichtlinien
- spezielle Stiftungsanlagen

# Andy Cortes

Kreativkopf und Kapitalanlagen-Tüftler



*"Investiere  
so viel wie  
möglich in  
Zukunfts-  
ideen."*

**Vorhang auf für Andy Cortes** – das Multitalent im Team der Private Banking-Berater der Sparkasse Vogtland. Andy Cortes ist nicht nur ein begabter **Bastler**, wenn es um **komplexe Anlagekonzepte** geht, sondern zeigt auch großes **kreatives Können** im **lokalen Laienschauspiel** oder privat beim **Möbel-Eigenbau**.





Heute rät Andy Cortes seinen offensiv ausgerichteten Kunden, in Zukunftsideen zu investieren. Dabei erinnert er sich mit Freude an die ihn noch nachhaltig faszinierende **Tesla-Fahrt** bei einem Kundenevent. Auch für defensiv eingestellte Investoren und große institutionelle Anleger findet Andy Cortes die perfekte Lösung. Sein sicheres **Gespür für die Zukunft** und **Geldanlagen** brachten ihn schon damals „auf die Überholspur“.

Andy Cortes beweist **Fingerspitzengefühl**, wenn es darum geht, **Liquidität** und **Rendite** zu optimieren oder einen perfekt abgestimmten Altersvorsorgeplan zu konzipieren. Im Laufe seiner Karriere gab der aufgeschlossene und für seinen Humor bekannte Berater für sein Fachwissen „ordentlich Gas“.

“  
An unserer Zusammenarbeit schätze ich besonders den schnellen und unkomplizierten Kontakt, die Erreichbarkeit, wenn ich es gerade benötige und das persönliche und sehr vertrauensvolle Verhältnis.

Nadine Gerber, Falkenstein  
”

Doch was schätzen seine Kunden besonders an ihm? Immer wieder fallen Begriffe wie Ehrlichkeit, kritische Betrachtungsweise, Knowhow, aber auch hohes Engagement und Zuverlässigkeit. Und um seinen tatkräftigen Einsatz geht es immer: Ob auf der Bühne, wo er als Schauspieler in einer Laienspielgruppe agiert oder im Umgang mit Kunden im täglichen Arbeitsgeschäft. **Auf ihn ist Verlass.**

Aber warum brennt Andy Cortes so für seinen Beruf? Einfach ausgedrückt: Weil er liebt, was er tut. Er kommuniziert mit seinen Kunden auf Augenhöhe, macht auch mal einen Scherz – und ist trotzdem mit Herzblut bei der Sache!

Und der **Erfolg** gibt ihm natürlich recht. Seine hoch **zufriedenen Kunden** – wie auch Kollegen – schätzen neben seinem Humor und seiner Flexibilität vor allem seine **kritische und integre Bewertung von Investitionen**. Das alles gelingt Andy Cortes vielleicht auch deshalb so gut, weil er privat auch

Die Arbeit ist immer abwechslungsreich. Kein Tag ist wie der andere. Jeder Kunde hat individuelle Wünsche und Ziele! Und genau das macht es für mich aus: Ich kann meine Kunden maßgeschneidert dabei unterstützen, ihre Ziele langfristig zu sichern.



mal einen Gang zurückschaltet. Familie und Freunde sind ihm wichtig.

Einen Ausgleich zur Arbeit findet er in seiner Bastel-Leidenschaft, denn die Arbeit mit Holz, mit seinen eigenen Händen Möbel und andere Schmuckstücke zu erschaffen, begeistert ihn immer wieder aufs Neue!

Abseits dessen findet er Entspannung in der **Natur**, beim gemeinsamen Radeln mit seiner Frau oder beim Wandern in der Heimat.



### Beratungsschwerpunkte

- Betreuung privater Geldanlagen von vermögenden Firmen- und Unternehmenskunden
- Verwaltung von Betriebsvermögen
- Betreuung von Kommunen, sozialen Trägern und gemeinnützigen Organisationen

## STECKBRIEF



### Andy Cortes

Private Banking-Berater

### Familie

Verheiratet, zwei Kinder

### Ausbildung

Sparkassenbetriebswirt,  
zertifizierter Private Banking-Berater

### Liebblingsplatz

Talsperre Pöhl,  
oberhalb Großfriesen  
mit Blick auf Plauen  
(am schönsten im Dunkeln)



# Gemeinsam in die Zukunft

Neumark/Vogtland. Hier hat die Tischlerei Oertel ihren Sitz. Die Tischlerei ist ein in dritter Generation geführtes Familienunternehmen – ein **Erfolgsbeispiel des deutschen Mittelstandes per se**. Von der modernen Werkstatt in Neumark aus, geht das Unternehmen renommierten Projekten in der Region, aber auch bundesweit, nach.

Von außen erscheint das Gebäude fast ein wenig unscheinbar. Und doch überrascht das Innendesign des Gebäudes. Sofort fallen die markanten Holzarbeiten auf – die Skulpturen und der maßgefertigte Empfangscounter. Es riecht gut, erfrischend und charakterstark nach Holz.

Kay Oertel übernimmt auch schon mal persönlich den Empfang. Er ist ein ruhiger, bodenständiger Mann mit einer besonderen Aura. Er strahlt **Persönlichkeit** aus, aber auch **Durchsetzungsvermögen** und vor allem eins – **Freude**.

So ruhig und gelassen er doch am Anfang wirkt, so sehr beginnt er aufzuleben, wenn es um das Thema **Holz** geht. Man merkt ihm die Leidenschaft an, die ihn schon seit Jahren antreibt. In der Ecke steht eine Lampe aus einem natürlichen Edelgewächs.





Geformt wie eine Puppe. Eine **Moodlampe**. Diese kann verschiedene Posen einnehmen und drückt so die unterschiedlichsten Gefühle aus. Von zornig über Freude strahlend oder motivierend. Kay Oertel hat sie auf einer Messe erstanden und führt sie mit **Begeisterung** vor. Seine Augen leuchten. Er liebt Spielereien und natürlich sein **Handwerk**.

Genauso viel **Passion** bringt er beim Thema Finanzen und der Zusammenarbeit mit Herrn Cortes auf. Die Sparkasse Vogtland steht schon seit Jahren als **treuer Begleiter** an seiner Seite. Gemeinsam gehen sie durch stürmische Zeiten, erleben die Höhen und Tiefen der Unternehmerswelt. Er habe schon einige schlechte Beispiele von Finanzinstituten gesehen, die nicht zu einer Zusammenarbeit fähig waren und bei der Kommunikation das Vertrauen nicht an erster Stelle standen. Ganz anders so die Sparkasse Vogtland und sein kompetenter Ansprechpartner Andy Cortes.

Kay Oertel hat mittlerweile seine gewerblichen, aber auch privaten Finanzen fest in dessen Hände abgegeben. „Wir können über alles reden“. Ein Satz, der immer wieder fällt. Ständig betont er, wie **vertrauensvoll**, aber auch **ziel-führend** die gemeinsame Arbeit sei. Ob für die Finanzierung eines Projektes oder beim gemeinsamen Besprechen der Quartalszahlen – **Arbeiten auf Augenhöhe** wird in dieser Zusammenarbeit gelebt und ist nicht nur eine hohle Phrase.

Wir können über  
alles reden.



Mit leuchtenden Augen erzählt er von gemeinsamen Projekten und Momenten, in denen die Sparkasse an ihn, die Tischlerei und an den Wert für die Region glaubte. Augenblicke, an die er sich gerne zurückerinnert.

Vielleicht ist das Verhältnis genau deshalb so **herzlich** und mitreißend wegen der geteilten Erlebnisse und des gemeinsamen Weges. Sie eint das Arbeiten **auf höchstem Niveau**. „Eine bessere Bank hätte ich mir in meinen Träumen nicht schnitzen können“, lächelt er verschmitzt bei diesem Wortspiel.

Zusammen leisten sie Großes. Denn die Tischlerei Oertel realisiert bundesweit außergewöhnliche Projekte wie die Einrichtung des Schlossgutes Groß Schwansee oder die Erneuerung der Raumlösung des Schauspielhauses Düsseldorf. Dabei ist die Sparkasse Vogtland ihr stets ein **zuverlässiger Partner**.

# Mark Heinze

Robuster Planer für standfeste Anlagen




Auf dem Mountainbike möchte Mark Heinze in den nächsten Jahren sein persönliches Ziel erfüllen: Alle **Stoneman-Touren** in fünf verschiedenen Ländern radeln. Von den atemberaubenden Panoramen der Salzburger Sportwelt, über die zauberhaften Wälder der belgischen Ardennen bis zum Aletsch-Gletscher im Schweizer Wallis. Ein herausforderndes und prägendes Erlebnis für den Private Banking-Berater.

Ich kann mich jederzeit bei Herrn Heinze melden und Probleme sowie Marktentwicklungen besprechen. Der lockere, aber dennoch professionelle Umgang ist sehr angenehm.

Benjamin Meschke, Plauen





Auch im Team der Sparkasse Vogtland erklimmt Mark Heinze Gipfel. Hier setzt er sich täglich große Ziele. Als Anlageberater, Portfoliomanager und im Generationsmanagement stellt er das Vermögen seiner Kunden mit Diskretion und Fachkompetenz solide und besonnen auf.

Im Interview gewährt uns Herr Heinze Einblicke in seine Welt:

### Herr Heinze, wie sind Sie denn auf Ihren Beruf gekommen?

Das Thema Finanzen übte schon immer eine sehr **große Faszination** auf mich aus und ich wollte zudem eine fundierte Ausbildung im kaufmännischen Bereich absolvieren. Somit startete ich als Bankkaufmann, wurde **Sparkassenfach- und Betriebswirt** und ließ mich dann als **Private Banking-Berater** zertifizieren. So trocken wie die Finanzwelt nach außen scheint, auf den Kapitalmärkten bleibt es immer spannend. Ich mag die steten Veränderungen, neuen Wege und **Herausforderungen**.

### Was gefällt Ihnen an Ihrem Team besonders gut?

Ich schätze unseren **Teamgeist** und unseren starken Zusammenhalt. Als Team sind wir über die Jahre zusammengewachsen und ich kann mich immer auf meine Mitstreiter verlassen – und natürlich umgekehrt. Meine Kollegen sind mir besonders wichtig!



### Welche Herausforderungen meistern Sie bei Ihren Kunden?

Meine Kunden kommen mit Ihrem Vermögen zu mir und möchten vor allem eins: Sicherheit. Sie benötigen die Gewissheit, dass **ihr Geld in guten Händen** ist. Sie möchten wissen, ob oder wie viel sie verlieren könnten, wie viel Ertrag die Anlage bringen kann, wie sie vererben können oder wie das Geld am besten zur **Altersvorsorge** aufgebaut werden kann.

## Was war Ihr schönstes Erlebnis mit einem Kunden?

Die Aussage, dass ich dem Kunden hoffentlich noch lange als Berater erhalten bleibe. Dies hat mich in meiner Arbeit bestätigt.

## Nun wird es persönlich: Was ist Ihnen wichtig im Leben?

Die wichtigsten Dinge sind meine Familie, unsere Gesundheit und meine Freunde. Ich ziehe meine Kraft aus meinem **persönlichen Umfeld** und der **Dankbarkeit meiner Kunden**. Meine Söhne bringen mich mit ihrem Lachen und Ideenreichtum stets zum Schmunzeln.



Mark Heinze ist nicht nur passionierter Sportler und Familienmensch. In seiner Freizeit geht er seiner Leidenschaft nach – den **Oldtimermotorrädern**. Erst schrauben, dann polieren und zu guter Letzt eine zünftige Fahrt mit Freunden durch die vogtländische Landschaft. Darauf freut sich Mark Heinze immer wieder aufs Neue!



### Beratungsschwerpunkte

- Betreuung vermögender Privatkunden in den Bereichen Anlageberatung, Portfoliomanagement, Altersvorsorge und Generationenmanagement



## STECKBRIEF



### **Mark Heinze**

Private Banking-Berater

### **Familie**

Verheiratet, zwei Kinder

### **Ausbildung**

Sparkassenbetriebswirt,

Zertifizierter

Private Banking-Berater

### **Liebblingsplatz**

Der wunderschöne Rad- und  
Wanderweg um die Talsperre Pirk

# Kunde ist Kaiser

## Werda zu DDR-Zeiten.

Eine junge Heranwachsende möchte in das eigene unabhängige Leben starten und benötigt dazu zum ersten Mal ein eigenes Konto. Schon damals war die Sparkasse die „Bank vor Ort“. Die junge Frau fühlte sich dort gut aufgehoben, denn die „Damen hinter dem Schalter“ waren freundlich und kompetent. Auch ihr Papa ist schon Kunde. Umso naheliegender war die Wahl für die Sparkasse.

## Plauen, 2022.

Über dreißig Jahre später ist Frau Kathrin Kaiser nun keine Heranwachsende mehr, dafür aber immer noch Sparkassen-Kundin mit weiterhin vielen Träumen, Wünschen und Aktivitäten.

Als Inhaberin des in Plauen ansässigen **Raumtextilien-Shops** führt sie eben diesen mit **Feuer und Engagement**. Sie ist eine taffe Geschäftsfrau mit einem allzeit herzlichen Lachen. Es gibt viel zu tun im eigenen Unternehmen und mindestens genauso viel im familiären Bereich zu organisieren. Umso wichtiger ist es ihr,





dass Abläufe so **einfach wie möglich** stattfinden. Daher schätzt sie die finanzielle Betreuung der Sparkasse, bei der sie mit **Mark Heinze** einen **äußerst kompetenten Ansprechpartner** hat. Auch kurze und einfache Kommunikationswege bedeuten mehr Zeit für sie selbst, die Familie und das Unternehmen.

Ergibt sich eine Frage zu Finanzthemen? Ein Telefonat mit Herrn Heinze genügt und schon wird diese innerhalb kürzester Zeit beantwortet. „Als Kundin bin ich Kaiser“, lacht sie.

Herr Heinze **überblickt** ihre familiäre Situation. Kathrin Kaiser mag es, dass sie alle Berater auch auf so vielen anderen Wegen kennenlernen kann: zum Beispiel auf dem jährlichen

Sommerfest mit einem guten Glas Wein auf einen Plausch in der lauen Sommernacht.

Nunmehr ist nicht nur sie bei der Sparkasse Vogtland. Wie einst sie selbst vor dreißig Jahren, haben sich mittlerweile auch ihre Kinder dem Kundenkreis angeschlossen. **Die Sparkasse ist für ihre Liebsten da.** Frau Kaisers Tochter möchte ihr Eigenheim bauen und schätzt die Expertise von **Mark Heinze** bei der Planung sehr. Auch die Schwiegermutter weiß jetzt ihre Finanzthemen in vertrauensvollen und

sicheren Händen bei der Sparkasse Vogtland, für sich und einen schönen Lebensabend und später für ihre Nachfahren. Das Angebot der Sparkasse: ein perfektes, unkompliziertes **Rundum-Sorglos-Paket.**

Herr Heinze kennt unsere komplette Situation und weiß über alles Bescheid.

# Exklusiv für Sie – unsere Glanzwelten

Gold – nicht nur das Sammlerherz schlägt höher. Geschätzt wegen seiner Seltenheit, der Dauerhaftigkeit und der überragenden Schönheit, überdauert es schon viele Generationen. In Gold stecken Geschichten, die leben. Jahrtausendalte Kulturen, Macht, Reichtum – das Streben nach etwas Großem.

Doch nicht nur Gold hat eine große Anziehungskraft. Gold und alle anderen Edelmetalle bieten eine langfristig stabile Investition. Sie sichern Vermögenswerte auch bei Inflation und negativen Konjunkturaussichten. Noch nie sind physische Edelmetalle wertlos gewesen, auch heute werden diese international gehandelt und sind stark wertbeständig.

Die Sparkasse Vogtland hat mit dem Edelmetall-Showroom „Glanzwelten“ im Hauptsitz am Komturhof ein exklusives Angebot geschaffen. Eine breite Auswahl an Münzen und Barren können hier bewundert oder gekauft werden. Durch die Zusammenarbeit mit der BayernLB hat die Sparkasse Vogtland stets erfahrene Edelmetallhändler an der Seite, um so den höchsten Qualitäts- und Preisstandard erzielen zu können.

Die integrierten Vitrinen im Edelmetall-Showroom mit teilweise sehr seltenen Stücken geben dem Raum ein besonderes Flair und hauchen diesem das Leben vergangener und zukünftiger Zeiten ein.





# Ronny Bley

Strategie und Familienmensch



**Hoch konzentriert** schaut Ronny Bley die aktuellen Index-Zahlen an. **Geradlinig** und **fokussiert** analysiert er die Ausgangssituation, um für seinen Kunden das **optimale Konzept** entwerfen zu können.

Herr Bley versteht es komplexe Sachverhalte verständlich zu erklären und hilft uns Pro-Contra-Entscheidungen klar zu begründen. Das konstruktive und verlässliche Miteinander ist das Beste, was uns passieren konnte!

Gertrud und Klaus Hübner, Reichenbach



## Seine Kunden kommen mit Fragen zu ihm, wie:

- „Wie entwickeln sich die Märkte?“
- „Wie lege ich mein Geld an?“
- „Wo bekomme ich die besten Renditen?“
- „Wie finanziere ich mein Eigenheim?“

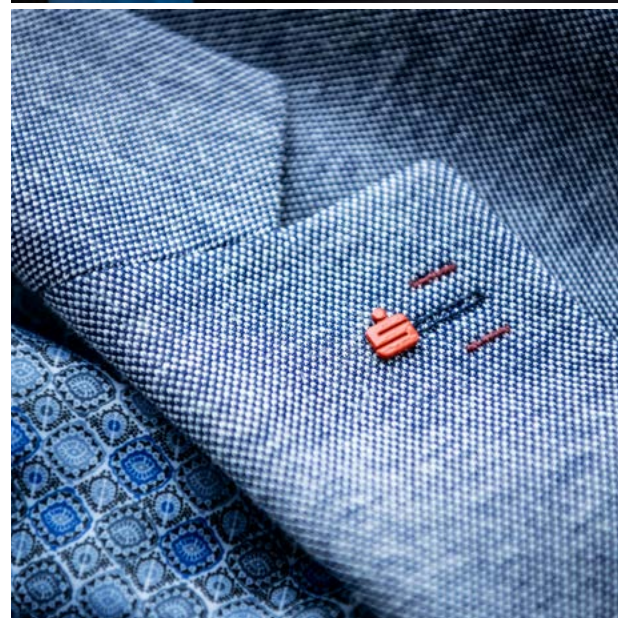
Ronny Bley ist mit Ernst, aber auch mit **Feuer-eifer** bei der Sache. Er liebt **Fakten, Zahlen** und **komplexe Abstraktionen**. Für ihn sind diese kein undurchsichtiger Dschungel, sondern ergeben Sinn und dienen als Entscheidungsgrundlage. Liebevoll sprechen sie zu ihm aus dem **Universum**. Er hat die Gabe, die **multidimensionalen Zusammenhänge** einfach und verständlich für das breite Publikum zu erklären.

Der analytische Mann engagiert sich im **Stiftungsvorstand für krebskranke Kinder** im Vogtland. Die Stiftung hilft betroffenen Familien, den Alltag mit der schicksalsträchtigen Diagnose zu erleichtern. Das Thema berührt Herzen. Er weiß **das Leben wertzuschätzen**. Mitgefühl und **Solidarität** zeichnen ihn aus.



### Beratungsschwerpunkte

- Betreuung vermögender Privatkunden in den Bereichen Anlageberatung, Portfoliomanagement, Altersvorsorge und Generationenmanagement
- Betreuung und Verwaltung von Stiftungsvermögen



Ronny Bley gilt bei den vogtländischen Stiftungen als kompetenter Ansprechpartner. Mit seinem Wissen und **weitreichendem Netzwerk** unterstützt er auch zahlreiche dieser Stiftungen.

Für Herrn Bley gilt das, was in aller Munde ist: die **Work-Life-Balance**. Wir alle haben bereits den Spruch gehört: „Wer seinen Job liebt, muss nie wieder arbeiten gehen.“ Genau das trifft auf ihn zu. Er **lebt die Finanzwelt** und mit **Leib und Seele** begleitet er die Menschen beim **Beschreiten ihrer Wege**.

Ronny Bley liebt **seine Familie** und **die Natur**. Seine Familie gibt ihm stets Rückhalt, die Natur bringt Körper und Seele **in Einklang**. Bei einem Spaziergang mit seinen Liebsten am Perlaser Turm oder der Talsperre Pöhl tankt er wieder auf und schöpft Kraft für neue Herausforderungen.

*„Die Arbeit in der Stiftung erdet und lässt mich auf das Wesentliche im Leben blicken.“*





Im Urlaub ist Ronny Bley ein großer Fan Italiens. Bei einem abendlichen Spaziergang durch eine italienische Altstadt, mit der **wärmenden Sonne** im Gesicht, einer **Brise Meer** in der Nase und der **berühmten italienischen Kultur** gewinnt er Abstand zu Zahlen, Daten und Fakten und lässt die Seele baumeln – um danach seine Kunden erneut mit Feingefühl und Weitsicht unterstützen zu können.



## STECKBRIEF



### Ronny Bley

Private Banking-Berater

### Familie

Verheiratet, ein Kind

### Ausbildung

Sparkassenbetriebswirt,  
Zertifizierter Financial Planner,  
Zertifizierter Private Banking-Berater,  
Stiftungsberater

### Liebblingsplatz

Talsperre Pöhl,  
Perlaser Turm,  
Käppels Floßteiche

Ronny Bley

# Eine generationenübergreifende Erfolgsstory



*„Am meisten schätzen wir das vertraute Verhältnis und die Offenheit von Herrn Bley. Wir achten die Möglichkeit, maximal ehrlich sein zu können, seine Beratung und Begleitung der ganzen Familie über Generationen hinweg.“*

Manchmal gleicht das Leben einer Wanderung auf den Gipfel.

Beschwerlich, aber steht man oben, **entlohnt** der **Ausblick** für die **Mühen**. Solch ein Aufstieg fällt leichter mit einem **Profi** an der Seite. Einer der weiß, welche Wege gut zu bewältigen sind und welche Ausrüstung man benötigt.

Michael und Judith Langner haben **Ronny Bley** an ihrer Seite. Der Private Banking-Berater ist genau der Profi, der ihnen stets **kompetent** und **einfühlsam** zur Seite steht.





Schon der **Großvater** von Michael Langner, ein **erfolgreicher Unternehmer**, führte einst ein Konto bei der Sparkasse Vogtland. In seinem Erfolg unterstützt und begleitet, war es klar, dass auch weitere Familienmitglieder ihm als Kunden folgen werden. Denn der Großvater wollte nur **das Beste** für die eigenen Kinder und Enkelkinder.

Von der zuverlässigen und **persönlichen Arbeitsweise** sowie den **erfolgreichen Anlagestrategien** der Sparkasse war Großpapa nach sorgfältiger Prüfung überzeugt. Michael und Judith Langner sind hochmotivierte **Gymnasiallehrer** voller Tatendrang. Sie unterstützen und begleiten die zukünftigen

Generationen auf ihrem Lebensweg – genauso wie auch Herr Bley die beiden auf ihrem Weg in allen finanziellen Dingen begleitet. Er versteht, diskutiert und hinterfragt kritisch, das Kundenziel immer vor Augen. Gemeinsam entstehen so **wertvolle Lösungen**, die es im **Alleingang** in dieser

perfekten Form nicht gegeben hätte.

Verlaufen gibt's nicht. Wenn der Berg ruft, erreichen sie mit den besten **Anlage- und Finanzierungsstrategien** an der Hand die **höchsten Gipfel**.

Wir erarbeiten einen langfristigen Sparplan und finanzielle Perspektiven für die nächsten Jahre.

Die Sparkasse hilft uns außerdem bei der Immobiliensuche und natürlich bei der Ausgabe von Krediten.

# Mit Liebe zum Oldtimer.

Geschichte, die **lebt**. Geschichte, die **bewegt**. Geschichte zum **Anfassen**. Diesem Credo hat sich die Werner Poller Stiftung verschrieben. Das Ziel der Stiftung? Historische Lkw erlebbar machen. Die **Geschichte der Oldtimer** spüren, sie einatmen und bestaunen. Historische Nutzfahrzeuge der Nachwelt näher bringen.

2021 konnte die Stiftung das historische Brauereigelände auf dem Sternquell-Areal zu eigen machen. Hier plant die Werner Poller Stiftung ein Museum, welches die aktuell ca. 40 historischen Lkw für die Allgemeinheit zugänglich macht. Unterstützer, egal ob durch Spenden oder durch tatkräftige Hilfe, sind willkommen. Ob Mercedes L3500 oder IFA H6 – die wahren Kenner wissen, welche Schätze hier ihren Lebensabend genießen dürfen. Aber nicht nur das.

Werner Poller organisiert mit diesen Lkw auch Rundreisen durch Deutschland und Europa. Historie nicht nur sehen, sondern auch zum Anfassen und Erleben.



KUNDENSTORY





Doch wie fing es eigentlich an? Werner Poller liebt die Wiederbeschaffung alter Ostmarken. Im Laufe der Jahre besorgte er Fahrzeuge aus Polen, Ungarn, der ehemaligen Sowjetunion und sogar einen Lkw aus China. Allein diese Beschaffung ist eine eigene Geschichte wert. Nach der Wende wurden selbst junge Fahrzeuge „verschleudert“, weit unter Wert weggegeben, sich selbst überlassen. Nur um Platz für Westprodukte zu machen. Doch Werner Poller hat ein Herz für genau jene Fahrzeuge. Er möchte diese **erhalten** und ihnen ein neues Leben **einhauchen**. Oldtimerfans sind begeistert und wissen um den Wert und das Engagement, dass die Werner Poller Stiftung leistet.

Doch eine Stiftung, wie die Werner Poller Stiftung kann nicht ohne ein **professionelles Team** im Hintergrund funktionieren. Teil dieses Teams ist Herr Bley. Mit seiner **Expertise** und seiner Liebe zu Stiftungen begleitete er die Werner Poller Stiftung von der initialen Idee zur Gründung – bis zum alltäglichen Tagesgeschäft.

Die besonderen Herausforderungen? Alle Geschäftspartner an einem Strang ziehen zu lassen, sie also in den Lkw zu holen und die Ziele des Stiftungsgründers immer im Auge zu behalten.

Auf viele sorgenfreie und liebevolle Restaurationen, auf Geschichte, die man lebt und fährt.

*„Wir entwickelten gemeinsam mit unseren Partnern ein Konzept, dass versuchte, alle Anforderungen an die Stiftung zu vereinen. Dazu arbeiten wir seit Jahren mit hoch spezialisierten Netzwerkpartnern zusammen, die dann die Werner Poller Stiftung von der Idee bis zur Verwirklichung begleitet haben.“*

Ronny Bley



# Christian Flechsig

Goldenes Tor für richtiges Investment



Die warme Sonne steht schon hoch am Himmel. Vor Christian Flechsig steht ein reich gedeckter Frühstückstisch. In der Hand hält er eine Tasse Kaffee. Gerade besprechen er und seine Frau diesen **weiteren Samstag**. Nach einem ausgiebigen Spaziergang werden sich die beiden heute Abend noch zum bunten Spieleabend mit Freunden treffen. Klassische Brettspiele. Zusammensein. Das Leben genießen.



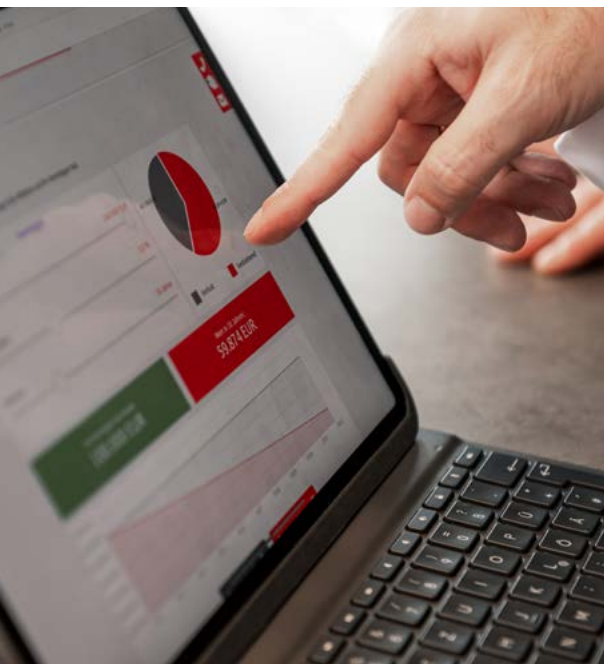


Aus den gemeinsamen Gesprächen mit seiner „besseren Hälfte“ und seinem Glauben zieht Christian Flechsig die Kraft und die Freude auch für seine Arbeit. Seinen Akku weiß er immer wieder neu aufzuladen, seinen Fokus auf das Wesentliche zu lenken sowie Synergien zu schaffen.

Ich habe einen persönlichen Ansprechpartner mit einem professionellen Team.

Ich erhalte eine auf meine Bedürfnisse abgestimmte Beratung und Zuverlässigkeit bei der Ausführung der Geschäfte.

Holger Mittlmeyer, Plauen



Privat findet man Herrn Flechsig auch beim Mannschaftssport des VfB Auerbach. Mit Leidenschaft engagiert er sich im Vorstand als Nachwuchskoordinator und fungiert zudem als Trainer im Jugendbereich. Schon seit einigen Jahren vermittelt er jungen Kickern neben fußballerischen Fähigkeiten auch wichtige soziale Aspekte wie Teamgeist, Zusammenhalt und Leistungsbereitschaft. Diese **Softskills** nutzt er heute auch beruflich. **Zusammen** mit seinen Kunden findet er stets die **passende Kapitalanlage und geeignete Anlagelösungen auch in herausfordernden Zeiten.**



**Fußball** und die **Finanzwelt** haben vieles gemeinsam: Eine ausgeklügelte Strategie und Taktik sind die Grundlage für einen langfristigen Erfolg am Kapitalmarkt. Ähnlich wie beim Spiel verfolgt Christian Flechsig einen an die Bedürfnisse seiner Kunden angepassten Plan und findet gleichzeitig immer eine **flexible Lösung** für das Vermögen.

Analog der Mannschaft auf dem Fußballplatz hält auch das **Team der Private Banking-Berater** der Sparkasse Vogtland **eng zusammen**. Gemeinsam kämpfen sie für ihre **Ziele** und bilden eine **eingespielte, vertrauensvolle Einheit**.





## STECKBRIEF



### Christian Flechsig

Vertriebsreferent Private Banking

#### Familie

Verheiratet

#### Ausbildung

Bankbetriebswirt,  
Zertifizierter Private Banking-Berater

#### Liebblingsplatz

Der heimische Garten und die  
vogtländischen Fußballplätze

Fragt man Christian Flechsig nach seinen schönsten Erlebnissen mit seinen Kunden, so sind es so viele, dass man diese gar nicht aufzuzählen vermag. Eine Besonderheit ist es jedoch für ihn immer dann, wenn er sich mit seinem **umfangreichen Wissen** nicht nur als **Finanzberater** sondern auch als **Ansprechpartner** und **Wegbegleiter** in allen Fragen des Lebens einsetzen kann.

Dieser **geradlinige Mann** geht **mutig seinen Weg** und weiß den **Wert zu schätzen**, von anderen Menschen im Leben **inspiriert** und **geprägt** zu werden.



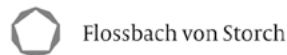
### Beratungsschwerpunkte

- umfassendes Wertpapier- und Volkswirtschaftswissen
- Betreuung vermögender Privat- und Unternehmenskunden im Bereich des Portfoliomanagements
- Produktspezialist im Bereich Wertpapiere

# Vielfältige Möglichkeiten

Unsere herausragenden Netzwerkpartner

In Zusammenarbeit mit unseren erfolgreichen Partnern können wir Ihnen eine qualitativ wertvolle und vielfältige Dienstleistung bieten. Gemeinsam stark!



## **Impressum**

Herausgeber:

Sparkasse Vogtland · Komturhof 2 · 08527 Plauen

[www.sparkasse-vogtland.de](http://www.sparkasse-vogtland.de)

Satz, Layout, Gestaltung:

unico GmbH – [www.unico-gestaltung.de](http://www.unico-gestaltung.de)

Text, Lektorat, Textredaktion:

Friederike Schulz

Fotos:

Chris Gonz – [www.chris-gonz.de](http://www.chris-gonz.de)

Druck:

VDC Vogtland-Druck + Computersatz GmbH – [www.vogtlanddruck.de](http://www.vogtlanddruck.de)

